LA CLAVE DE MI ÉXITO

Confianza y Empatía. Ser un Consultor Financiero confiable que escucha a sus clientes y entiende sus necesidades reales permite construir relaciones sólidas y duraderas. Combinar esto con un profundo conocimiento del producto, habilidades de comunicación efectivas y un enfoque proactivo en la resolución de problemas, crean la base para ofrecer soluciones personalizadas que brindan seguridad tranquilidad a los clientes. Además, el éxito también depende de la persistencia, el compromiso con el aprendizaje continuo y la adaptación a las nuevas tendencias del mercado.



Mi Bio

Años en el Negocio

■ Trabajos Previos

10 años como **Líder de Servicio al Cliente** para Latinoamérica en DuPont México. 12 años - actualidad como Broker de Eventos Sociales y Corporativos (Wedding Planner). 12 años - actualidad como **Consultor Financiero**: Operación de Vida, Autos y Gastos Médicos Mayores.

Cónyuge Rudy Bandala **■** Hijos

"Mi Linaje muere conmigo, hice un juramento"

Mascotas

Siberia (Husky Siberiano) & Hachiko (Cocker Spaniel).

■ Hobbies e Intereses

GYM, Deportes al Aire Libre, Nadar, Ciclismo, Jardinería y el Hogar.

■ Algo que Nadie Sabe Sobre Mí

Controversial, Apasionado, Histrión, Hipotiroidiano.

■ Ciudad de Residencia

CDMX & Teotihuacan, EDOMEX.

Mi Más Ardiente Deseo

"Ser la fuerza que transforma incertidumbres en confianza, y sueños en realidades seguras. No solo ofrezco Protección, sino la certeza de que cada decisión que tomamos hoy construirá un futuro lleno de bienestar v tranquilidad para aquellos que más amamos."



Perfil HORLI

Metas

Posicionarme como un Referente confiable y reconocido en el Sector de Seguros, diferenciandome por la Calidad del Servicio y la Integridad.



望 Logros

Crecimiento en Cartera de Clientes, Premios y Reconocimientos, Satisfacción y Retención de Clientes, Liderazgo en el Equipo, Contribución a la Comunidad, Educación y Concientización, Expansión en Nuevos Mercados, Estrategias Innovadoras en los Productos.



🔯 Intereses

Deportista, Melómano, Comidista (Foodie), Enófilo, Coffee Lover.



මී Redes

Profesionales, Financieras, Empresariales, Comunitarias, Sociales y Online, Clientes, Educación y Formación.



Comunicación Efectiva, Empatía, Negociación, Conocimiento Técnico, Gestión del Tiempo, Orientación al Cliente, Resolución de Problemas, Persistencia, Habilidad Analítica, Adaptabilidad.

5517051128



@ @oscar_javier_79



f Oscar Javier



(1) Av. Santa Fe 428-piso 7, Lomas de Santa Fe, Downtown Torre II, Cuajimalpa de Morelos, 05348 Ciudad de México, CDMX



Perfil TOPS

Referencia Ideal

Clientes Satisfechos, Profesionales Financieros, Empresarios y Propietarios de Negocios, Organizaciones o Asociaciones, Familia y Amigos, Consultores de Recursos Humanos, Medios de Comunicación Locales.

Producto Estrella

Plan Personal de Retiro

Mayor Problema Resuelto

1. Lograr una Pensión por Viudez ante el IMSS. / 2. Pago de Suma Asegurada por Invalidez Total y Permanente. / 3. Lograr Asegurar Clientes con Padecimientos y Riesgos.

Mi Historia de BNI Favorita

"Actualmente, estoy en la etapa de desarrollo y preparación. Las historias vendrán a medida que continúe construyendo mi carrera y aprovechando cada oportunidad que se presente."

Mi Socio de **Referencias Ideal**

Asesor Finaniero, Contador o Especialista en Impuestos, Abogado de Planificación Familiar, Broker de Inversiones, Consultor en Recursos Humanos, Especialista en Bienes Raíces, Planificador de Jubilación.